



THE WORLDWIDE
BUSINESS FORMULA

SQM S.A.

Presentación Corporativa

Mayo 2009

www.sqm.com





THE WORLDWIDE
BUSINESS FORMULA

Esta presentación contiene flujos, proyecciones, estimaciones y apreciaciones que se basan en un conjunto de supuestos que están sujetos a significativas incertidumbres y contingencias económicas y de mercado, las cuales son difíciles de predecir y muchas de ellas están fuera del alcance de SQM, de modo que no existe certeza alguna acerca del grado de cumplimiento de los flujos, proyecciones, estimaciones y apreciaciones contenidas en esta presentación, como tampoco de los supuestos subyacentes de los mismos, por lo que la inclusión de ellos no pueden ser consideradas como una representación, garantía o predicción con respecto a su certeza o la de sus supuestos subyacentes.



Líder Mundial en Negocios de Especialidad

		<u>1T09</u>	<u>1T08</u>	<u>2008</u>
• Ingresos	US\$ M	321	326	1.774
• Resultado Oper.	US\$ M	120	86	632
• Utilidad	US\$ M	86	65	501

Nutrición Vegetal de Especialidad



47% del mercado mundial
Ingresos U12M US\$954 MM
54% ingresos U12M
52% de M.B.* total U12M

Yodo y Derivados



33% del mercado mundial
Ingresos U12M US\$230 MM
13% ingresos U12M
12% de M.B. total U12M

Litio y Derivados



30% del mercado mundial
Ingresos U12M US\$155 MM
9% ingresos U12M
11% de M.B. total U12M

Cloruro de Potasio



Ingresos U12M US\$197 MM
11% ingresos U12M
19% de M.B. total U12M

Químicos Industriales

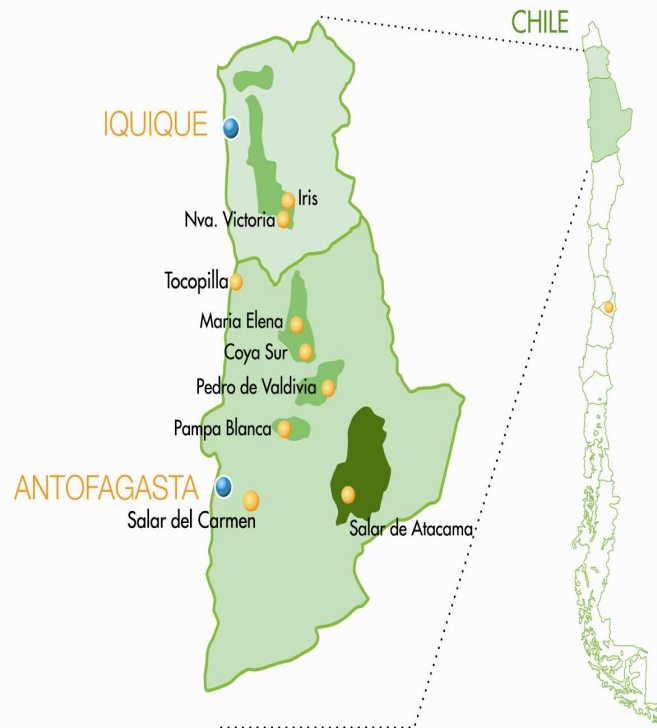


Ingresos U12M US\$122 MM
7% ingresos U12M
7% de M.B. total U12M

Recursos Naturales Únicos en el Mundo

Base de ventajas competitivas

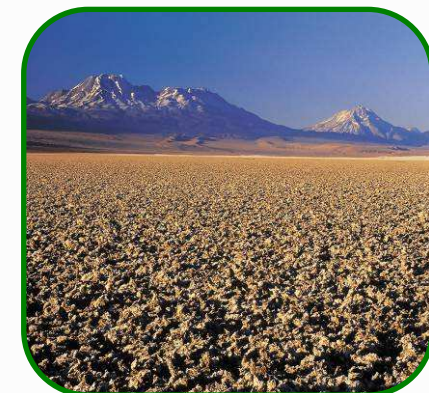
● Mineral de Caliche ● Salmueras ● Instalaciones Productivas



Caliche

Nitratos

Yodo



Salmueras

Potasio

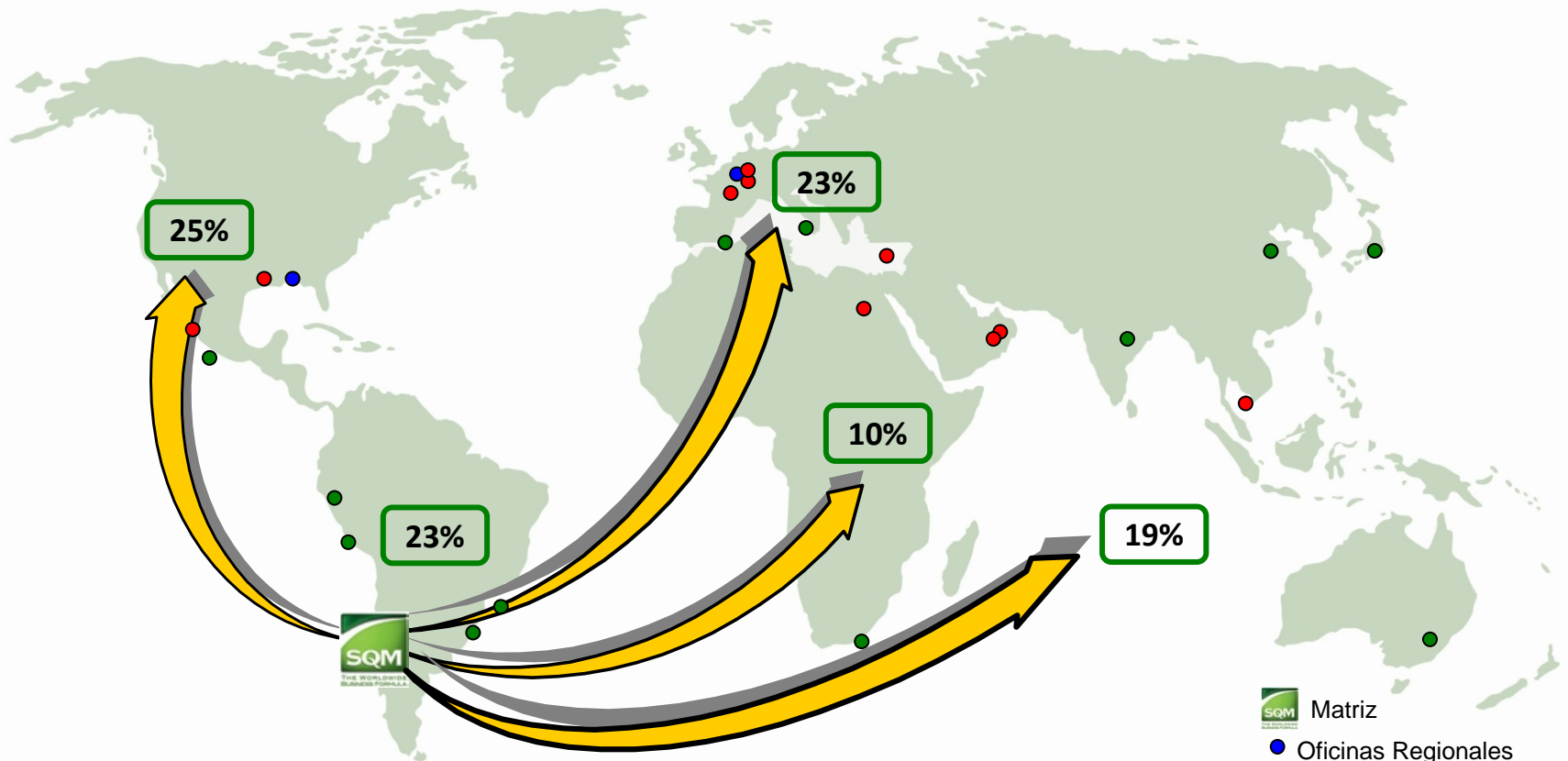
Litio



THE WORLDWIDE
BUSINESS FORMULA

Flujos Diversificados

Diversificación de mercados, productos y clientes



✓ El 79% de las ventas corresponde a exportaciones

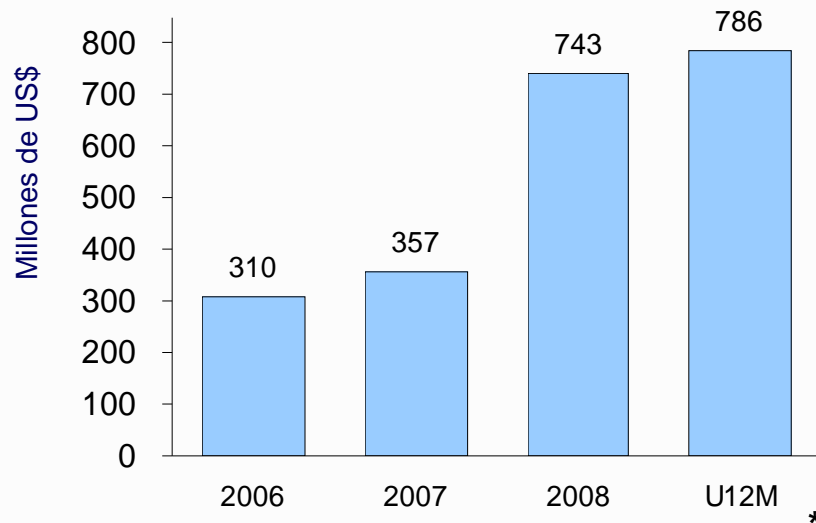
✓ Ventas en más de 100 países – Presencia en más de 20 países

*Distribución geográfica de las exportaciones de los últimos 12 meses

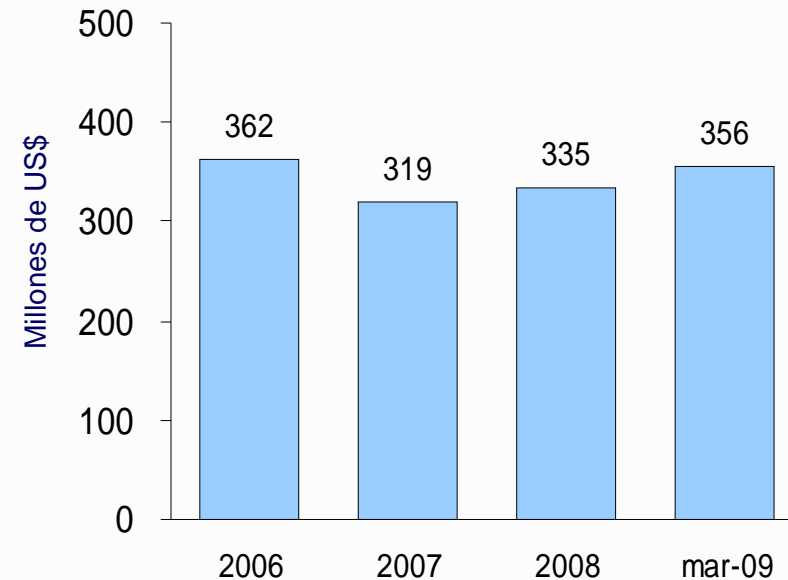


Antecedentes Financieros

Evolución EBITDA anual()**



Deuda Financiera Neta (*)**



- Aumento continuo → reducción de costos, nuevos productos, aumento de capacidad, mejores condiciones de precio
- Diversificación geográfica y de productos
- Crecimiento de Mercado y Negocios de Especialidad
- Deuda Financiera Neta estable en los últimos tres años

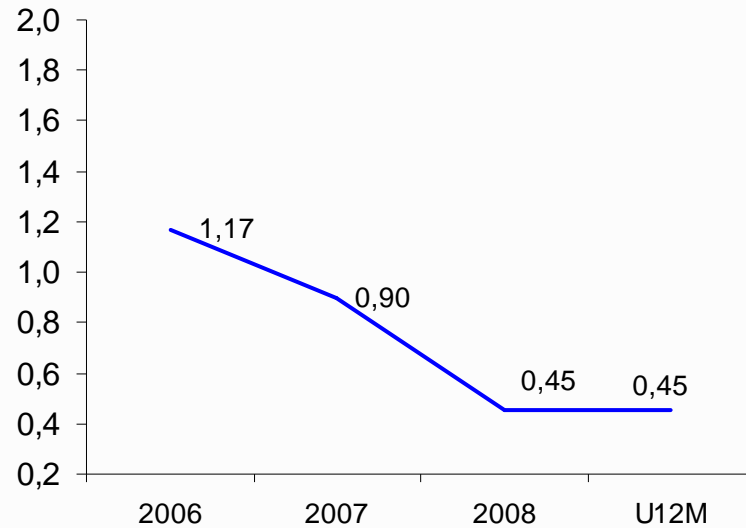
*Últimos 12 meses (abril 2008 a marzo 2009)

**EBITDA: Resultado Operacional + Depreciación (sin incluir amortizaciones)

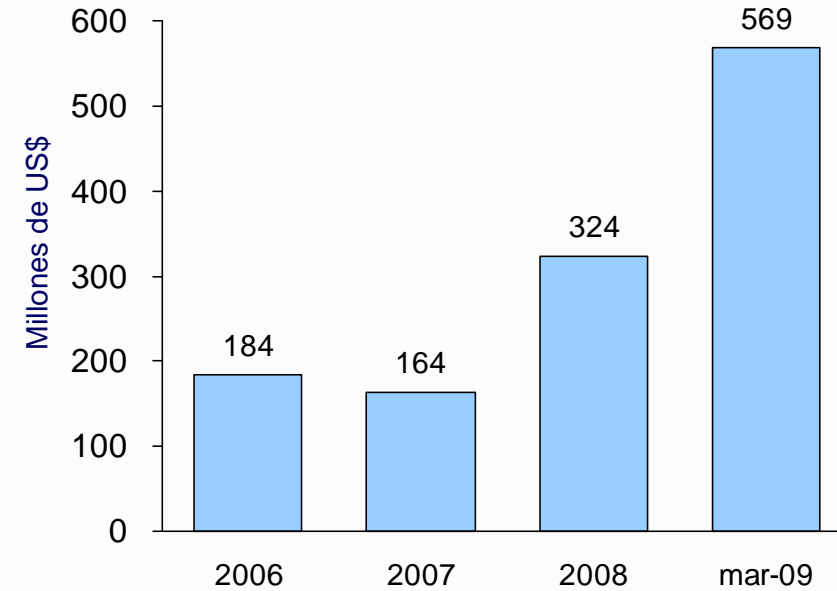
*** Deuda Financiera Neta: Deuda Financiera - (caja y equivalentes de caja), considerando los efectos de los cross currency swaps

Antecedentes Financieros

Deuda Financiera Neta / EBITDA



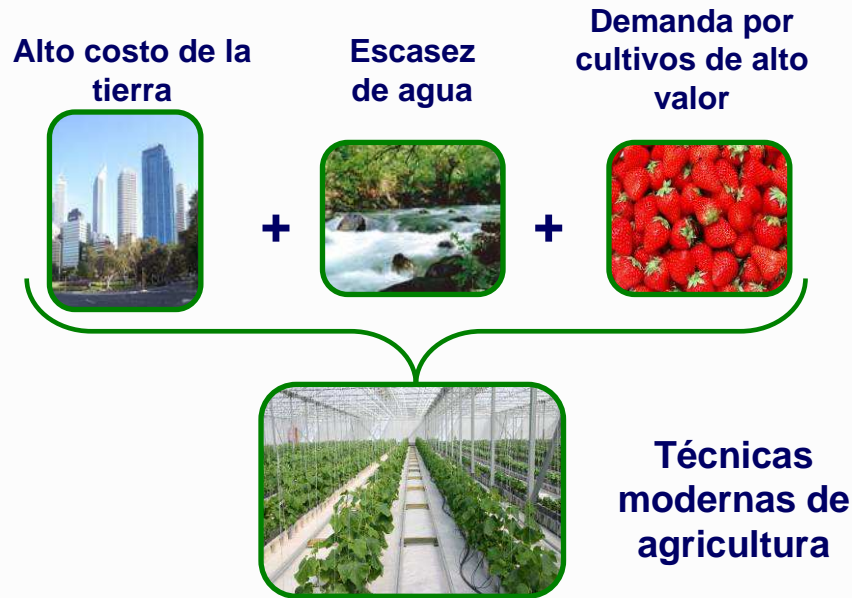
Caja y Equivalente de Caja



- Ratio Deuda Financiera Neta / EBITDA en niveles históricos, 60% menor que en el 2006
- Caja y líneas de crédito permiten a SQM tener una mayor flexibilidad financiera

Nutrición Vegetal de Especialidad

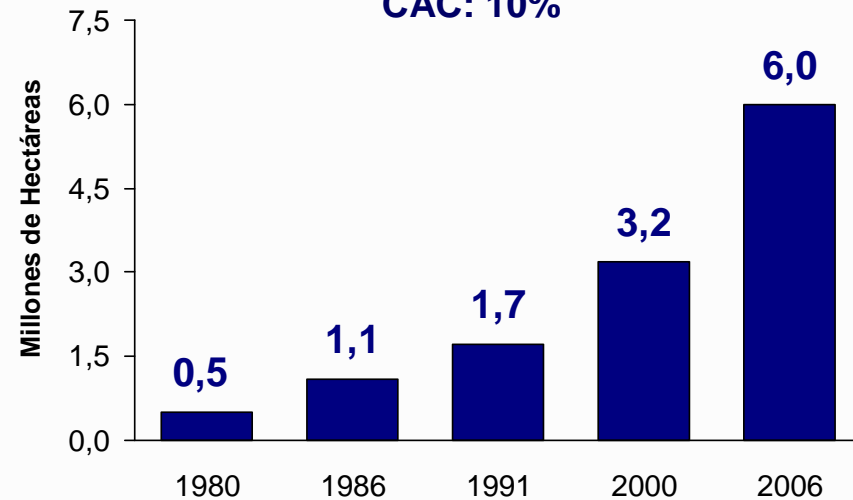
Demanda mundial ha crecido en promedio a un 3% anual (2000-2008)



NVE

- ✓ Origen 100% natural
- ✓ Rápida Absorción
- ✓ Regula la acidez del suelo
- ✓ Soluble en agua
- ✓ Libre de cloro

Superficie Mundial Utilizada en Micro-Irrigación* CAC: 10%



Fuente: ICID

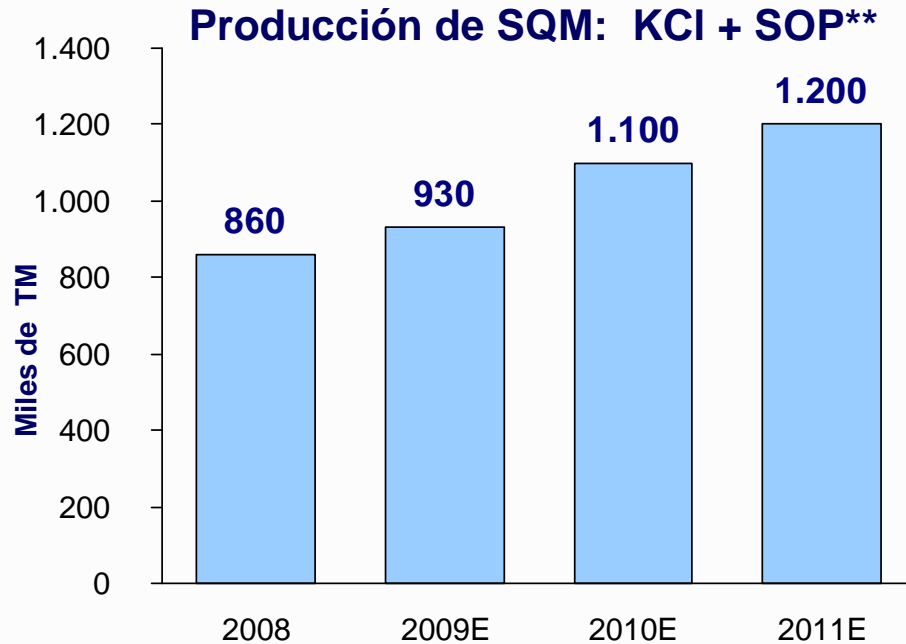
* Demanda por KNO₃ ha aumentado considerablemente en países como China, India, Turquía, México, y en países del Medio Oriente.

Oferta restringida y demanda creciente benefician fuertemente nuestro mercado de KNO₃

- Aumento en la capacidad productiva de KNO₃ en 300.000 TM a partir del segundo semestre de 2010
- No ha habido otros anuncios de expansión de capacidad relevantes en la industria de KNO₃

Cloruro de Potasio

SQM puede capturar el crecimiento en el mercado del Potasio



Fuente: Estimaciones de SQM

*MOP es KCl o cloruro de potasio, más conocido como potash.

**SOP es K_2SO_4 o sulfato de potasio.

- Se espera que el aumento en las ventas de fertilizantes potásicos tenga un impacto significativo en los márgenes de SQM.

- Se espera que las ventas de MOP* alcancen entre 550.000 y 600.000 TM en 2009.

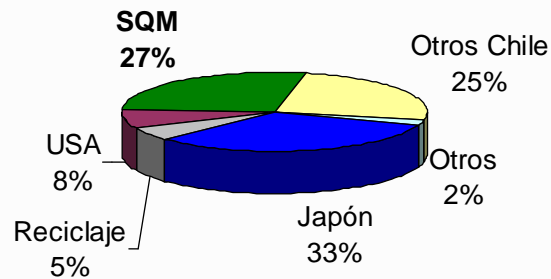


Yodo

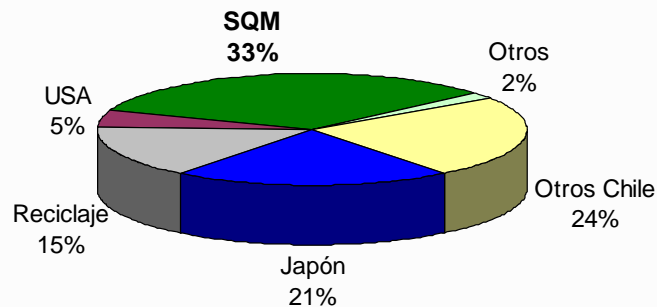
Líder mundial con 33% del mercado

Evolución del Mercado*

2000: 18.300 TM

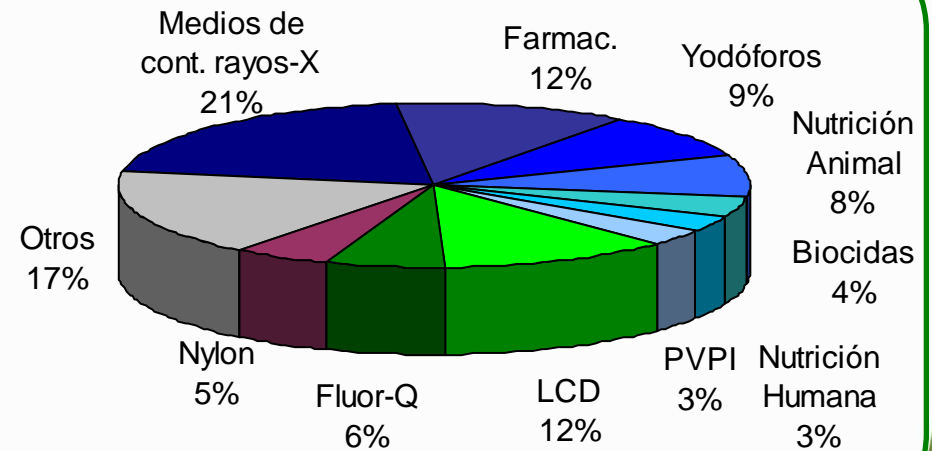


2008: 29.200 TM



✓ CAC Demanda Mundial (2000 - 2008): 6%*

Principales Usos *



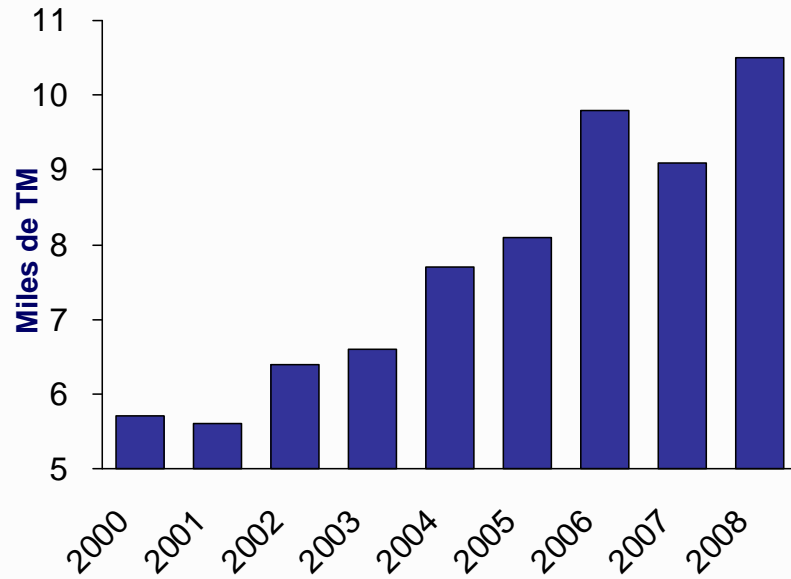
- Principales factores de crecimiento:
 - ✓ Medios de contraste
 - ✓ Nueva aplicación en agroquímicos
- Oferta restringida en el mediano plazo
- Aumento de precios refleja condiciones de mercado



THE WORLDWIDE BUSINESS FORMULA

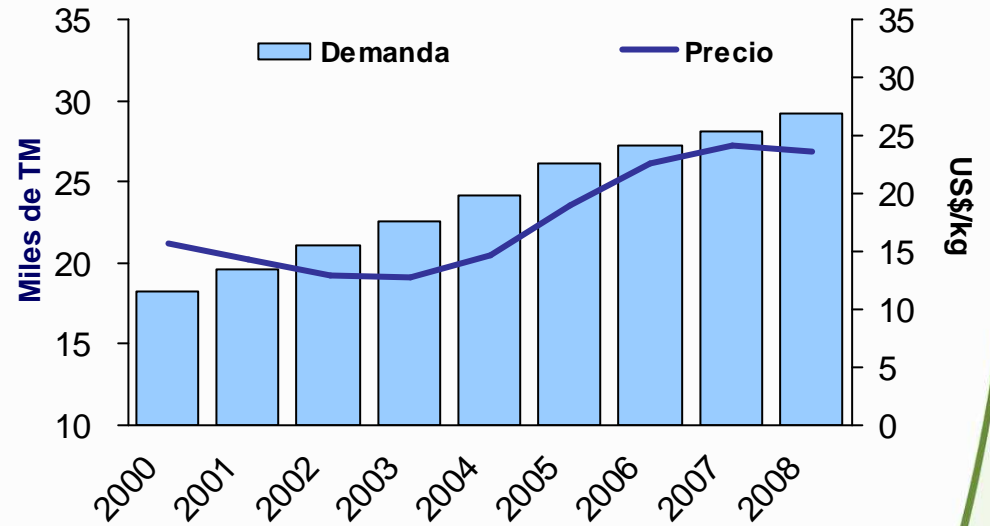
Yodo

Volúmenes de Venta de SQM*



Fuente: SQM

Demanda y Precios del Yodo**



Fuente: SQM

Nuestro aumento de capacidad permitirá a SQM abastecer el mercado mundial de yodo

* Ventas de yodo y derivados de yodo

** Demanda por yodo; precio yodo-equivalente

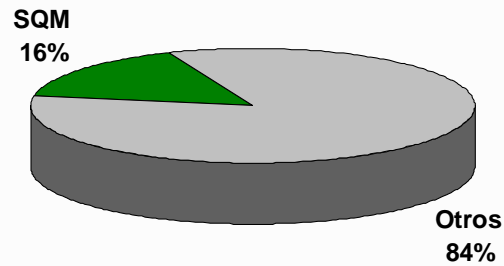


Litio

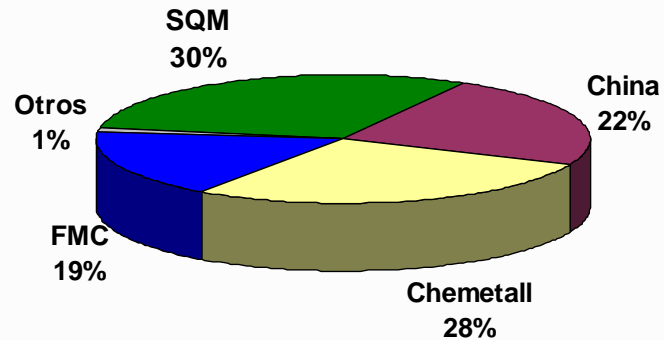
Líder mundial con un 30% del mercado

Evolución de Mercado*

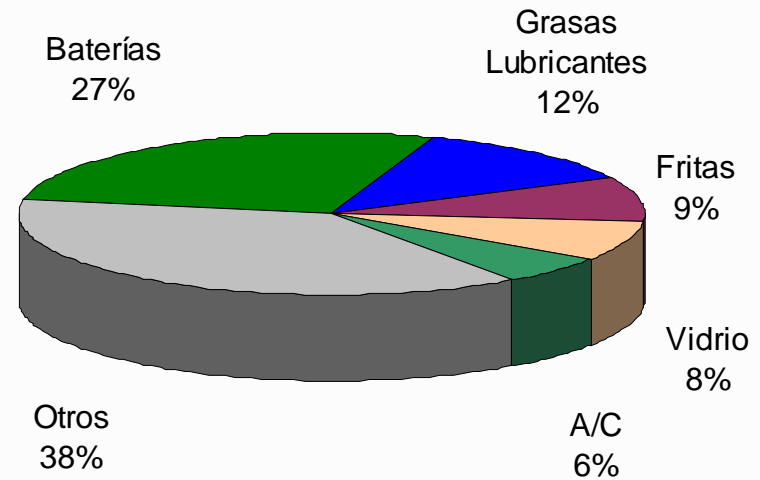
1997: 45.000 TM



2008: 93.000 TM



Principales Usos*



- CAC Demanda Mundial (1997 - 2008): 6,7%
- SQM aumentó la capacidad carbonato de litio desde 30.000 a 40.000 TM por año
- Nueva tecnología en baterías y uso farmacéutico impulsarían el crecimiento a futuro

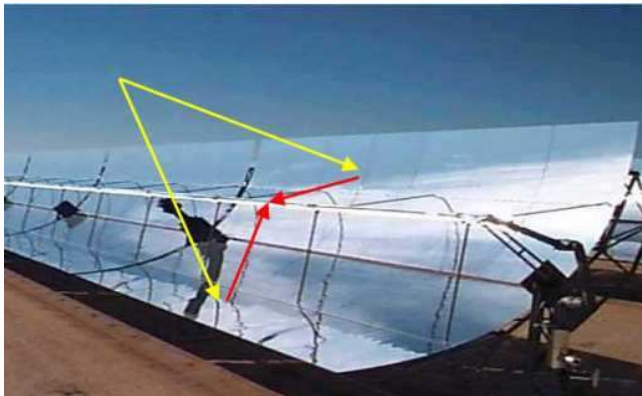
Litio

Positivas perspectivas para baterías de litio



- Existe consenso en la industria de que las baterías recargables de litio son la mejor opción para almacenar energía en vehículos que operan a propulsión eléctrica.
- Durante el 2008, los principales fabricantes de automóviles hicieron importantes anuncios. Por citar algunos:
 - Mitsubishi lanzó el modelo i-Miev, que opera con motor eléctrico y generado por batería de Li-ion
 - Nissan anunció que todos sus modelos Híbridos y Eléctricos funcionarán con baterías Li-ion
 - Toyota va a introducir su modelo Prius basado en batería de litio
 - GM va a comenzar la comercialización de su modelo Volt full-eléctrico basado en batería de litio
- Se estima que durante los próximos 3 años se comenzarán a comercializar los primeros modelos de HEV/EV que operarán con baterías de ion-litio.

Nitratos Industriales



- Nueva demanda por nitratos industriales para almacenar energía térmica en plantas de energía solar impactarán considerablemente el consumo de nitratos
 - ✓ Mezcla de nitrato de sodio y nitrato de potasio
 - ✓ Se espera que aproximadamente 50 proyectos se realicen en los próximos 5 años
- A la fecha hemos cerrado contratos de suministro para 4 de estos proyectos entre 2007-2009
- Las ventas de sales solares pueden llegar a consumir el 100% del aumento en la producción de nitratos estimadas por SQM para los próximos años

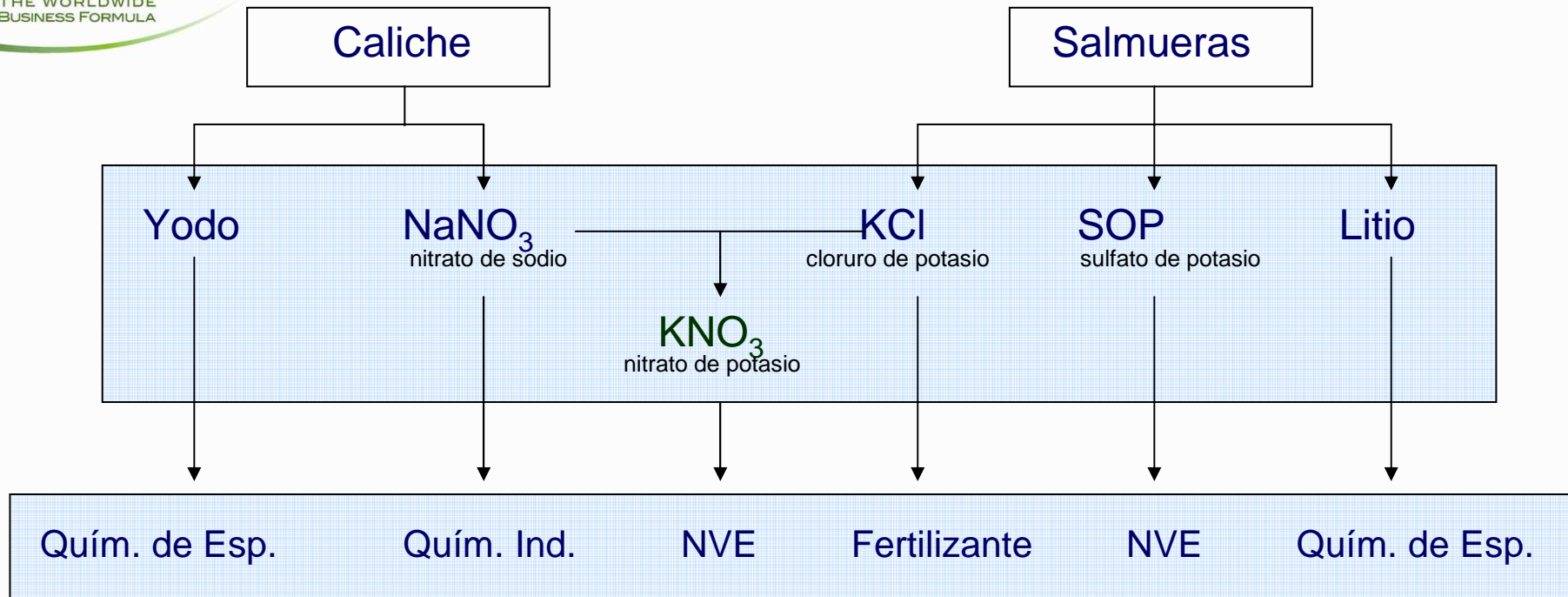
Plan de Inversiones

Foco en nuestros negocios principales

- **Aumento capacidad de nitrato de potasio en 300.000 TM**
- **Aumento capacidad de yodo en 1era Región en más de 2.000 TM**
- **Aumento capacidad de productos potásicos en Salar de Atacama en cerca de 400.000 TM**
- **Diversos otros proyectos que buscan mejorar rendimientos y reducir costos**
- **Capex 2008 estimado en US\$ 287m**
- **Capex 2009 estimado en US\$ 300m**



Flexibilidad en los Negocios de SQM



- Líder mundial en los negocios del Yodo y Litio → crecimiento del mercado y menores costos
- Líder mundial en KNO₃ → crecimiento del mercado, menores costos y valor agregado al potasio
- Cloruro de potasio → oportunidades de crecimiento y bajos costos de producción
- Nitrato de sodio → número uno, menores costos y potencial en plantas de energía solar
- Sulfato de potasio → nutriente vegetal complementario del KNO₃
- Flexibilidad en los Negocios → producción de nitrato de sodio, cloruro de potasio y nitrato de potasio según condiciones del mercado



THE WORLDWIDE
BUSINESS FORMULA

SQM S.A.

Presentación Corporativa

Mayo 2009

www.sqm.com

